



Sales Manager Exhibitions (m/w)

Zur Verstärkung unseres Teams am Hauptsitz der NÜSSLI Gruppe in Hüttwilen suchen wir für die Betreuung des Schweizer Marktes eine engagierte und gewinnende Persönlichkeit im Verkaufsaussendienst

NÜSSLI plant und baut Bühnen, Tribünen, Hallen, Pavillons, Messe- und Ausstellungsbauten. Damit unterstützen wir die Realisierung spektakulärer Projekte auf der ganzen Welt – von individuellen kleineren Anlässen bis hin zu Superevents wie Olympische Spiele und Weltausstellungen. In unseren Teams arbeiten erfahrene Umsetzer, kreative Querdenker, flexible Profis und zuverlässige Macher zusammen für ein gemeinsames Ziel: Event-Ideen so umzusetzen, dass sie beim Kunden wie beim Besucher einen bleibenden Eindruck hinterlassen.

Suchen Sie eine äusserst vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und innovativen Unternehmen, in dem Sie den Erfolg nachhaltig beeinflussen können? Dann könnte dies Ihre Chance sein.

Ihre Aufgaben

- Stark marktfokussierte Akquisitionstätigkeit
- Identifikation von ausgewählten Messe-Projekten in der Schweiz
- Begeisterung und Gewinnung von Neukunden in definierten Zielbranchen
- Betreuung von Key Accounts
- Akquisition von Projekten vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Reisetätigkeit ca. 80%

Ihre Qualifikationen

- Kommunikative, aufgeschlossene, proaktive Persönlichkeit
- Technisch/Kaufmännische Grundausbildung (z. B. Hochbauzeichner, Schreiner, KV)
- Freude an individuellen Kunden- und Systemlösungen
- Leistungsausweis in der Kundenberatung und –betreuung
- Aus- und Weiterbildung im Verkauf & Marketing

Sind Sie interessiert?

Lassen Sie sich von unserer Leidenschaft anstecken und bewerben Sie sich gleich jetzt mit dem Stichwort «Sales Manager», bei Anja Meier, Human Resources, NÜSSLI Gruppe, Hauptstrasse 36, CH-8536 Hüttwilen, E-Mail: hr@nussli.com

Fragen zu dieser hochinteressanten Position beantwortet Ihnen gerne: Christian Bajer, Telefon: +41 52 748 21 80, E-Mail: christian.bajer@nussli.com

